

WFW BERÄT NAXICAP BEIM ERWERB VON LAUTSPRECHER TEUFEL

3 MAY 2018 • PRESS



Watson Farley & Williams („WFW“) hat Naxicap Partners („Naxicap“), einen führenden französischen Private-Equity-Investor, bei der Übernahme der Consumer-Audio-Marke Teufel von Hg beraten. Über den Kaufpreis oder weitere Einzelheiten der vertraglichen Vereinbarungen wurde Stillschweigen vereinbart. Die Transaktion unterliegt noch der Fusionskontrolle.

Gegründet im Jahr 1979, ist Teufel eine bekannte Direct-to-Consumer-Audiomärke, die hauptsächlich in Deutschland, Österreich und der Schweiz aktiv ist. Mit einem Umsatz von 100 Mio. Euro zum Juni 2017 verzeichnete das Unternehmen in den vergangenen fünf Jahren eine kontinuierliche und beeindruckende Expansion.

Als Tochtergesellschaft von Natixis Investment Managers verwaltet Naxicap derzeit ein Portfolio von Investments im Wert von knapp 3 Mrd. Euro. Naxicap, ein engagierter und verantwortungsbewusster Investor, möchte solide und konstruktive Partnerschaften mit Unternehmern aufbauen, um den Erfolg ihrer Unternehmungen zu sichern. Naxicap wird eng mit dem bestehenden Management-Team von Teufel zusammenarbeiten, um die Marke als europaweiten Marktführer in der Branche zu positionieren und die weitere Expansion und das Wachstum des Unternehmens zu sichern.

Das grenzübergreifende Beratungsteam von WFW wurde vom Frankfurter Corporate-Partner Dr. Christoph Naumann federführend geleitet. Weiterhin berieten der Frankfurter Partner Frederik Lorenzen (Akquisitionsfinanzierung) sowie die Hamburger Partner Verena Scheibe (Tax), Dr. Christine Bader (Fusionskontrolle und Öffentliches Recht), Dr. Andreas Wiegrefe (Arbeitsrecht) und Eckroff Berg (Immobilienrecht). Sie wurden unterstützt von den Senior Associates Sebastian Ens (Corporate), Dr. Tom Hartung (Banking & Finance, beide Frankfurt), Torge Rademacher (IP/IT, Hamburg) und den Associates Nicolas Persch, Dr. Robert Schalber (beide Corporate, Frankfurt), Dr. Nicolaj Faigle (Steuerrecht, Hamburg), Fabian Arhelger (Akquisitionsfinanzierung, Frankfurt), Nora Fleischhauer (Arbeitsrecht, Hamburg), Dr. Eva-Maria Christiansen und Christine Uwase (beide Fusionskontrolle und Öffentliches Recht, Hamburg). Der Partner und Office Head des Pariser Büros Romain Girtanner und die Associate Hélène Ibos, berieten zu französischen Steueraspekten der Transaktion während. Die Londoner Partnerin Christina Howard (Corporate) beriet zu Fragen des englischen Rechts.

Dr. Christoph Naumann kommentiert: „Wir freuen uns sehr, Naxicap Partners bei ihrer ersten Direktinvestition in Deutschland beraten zu haben. Dass sie sich für WFW entschieden haben, belegt unseren Ruf für erstklassige Transaktionsberatung sowie die standortübergreifende Zusammenarbeit unserer Praxen.“

MEDIA ENQUIRIES



WILL SALOMONE

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to 'Watson Farley & Williams', 'WFW' and 'the firm' in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a 'partner' means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the "Information") is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.