

WFW BERÄT ECONNEXT BEI VERÄUSSERUNG IHRER BETEILIGUNG AN GOSTUDENT

28 MAY 2020 • PRESS



Die internationale Wirtschaftskanzlei Watson Farley & Williams LLP („WFW“) hat die econnext GmbH („econnext“) bei der Veräußerung ihrer Beteiligung an der GoStudent GmbH mit Sitz in Wien („GoStudent“) beraten.

Die Management-Holding econnext versteht sich als Gründer, Förderer und Wegbereiter für nachhaltige und effiziente Unternehmen, die Lösungen für die aktuellen sozialen und umwelttechnischen Herausforderungen entwickeln und umsetzen. econnext agiert dabei als Start-Up-Initiator, Berater und Ideengeber und kooperiert insbesondere in der Rolle des Hauptgesellschafters partnerschaftlich mit jungen Unternehmen, die in den genannten Bereichen tätig sind. Zu den Sponsoren und Förderern von econnext gehören unter anderem Dr. Brigitte Mohn, Stephen Brenninkmeijer und Dr. Nathalie von Siemens.

Die Veräußerung erfolgt im Zuge des strategischen Einstiegs neuer Investoren in die GoStudent. Durch diesen ersten Verkauf von Anteilen an einem Portfoliunternehmen konnte econnext einen hochattraktiven Exit-Multiple aus diesem frühen Engagement erzielen. Ausgestattet durch eine in diesen schwierigen Zeiten bemerkenswerte Kapitalerhöhung, die von zwei namhaften Venture Capital Fonds aus den USA und UK angeführt wurde, plant GoStudent nun, den vielversprechenden Wachstumskurs durch den Ausbau der Marktposition und den Einstieg in neue Märkte zu beschleunigen.

Der Einstieg der econnext als zweiter Investor in die GoStudent erfolgte 2016 kurz nach der Gründung der econnext und wurde ein Jahr später durch eine weitere Kapitalerhöhung ausgebaut. Die econnext-Gründer entschieden sich seinerzeit, Einkünfte aus Beratungshonoraren in das junge Start-up GoStudent zu investieren. Dies geschah aus der Überzeugung heraus, dass digitale Bildungsformate und hochqualitative, erschwingliche Nachhilfeloösungen ein überzeugendes Geschäftsmodell begründen und damit gleichzeitig einen wichtigen Beitrag für die Verringerung der sozialen Ungleichheit im Bildungsbereich leisten können.

Das Team von WFW wurde federführend von den Frankfurter Corporate-Partnern Dr. Torsten Rosenboom und Dr. Christoph Naumann geleitet.

Dr. Torsten Rosenboom kommentiert: „Wir freuen uns sehr, econnext nun nicht nur bereits mehrfach bei Akquisitionen erfolgreich beraten zu haben, sondern auch bei dem ersten Exit. Dies unterstreicht einmal mehr den exzellenten Ruf unserer M&A-Praxis in Deutschland und darüber hinaus.“

MEDIA ENQUIRIES



WILL SALOMONE

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to 'Watson Farley & Williams', 'WFW' and 'the firm' in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a 'partner' means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the "Information") is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.