

WFW BERÄT CARTUS BEIM VERKAUF IHRER ANTEILE AN LEARNSHIP NETWORKS

5 FEBRUARY 2018 • PRESS



Die internationale Wirtschaftskanzlei Watson Farley & Williams („WFW“) hat die Cartus Corporation („Cartus“) beim Verkauf ihrer Anteile an der Learnship Networks GmbH („Learnship“) an THI Investments GmbH („THI“) beraten.

Zuvor hat Cartus die Expansion von Learnship mit Venture Capital maßgeblich mitgetragen. Dies erfolgte sowohl in Form von Eigenkapital als auch Wandelanleihen über mehrere Finanzierungsrunden hinweg. Cartus ist zudem einer von Learnships wichtigsten Kunden und gilt seit über 60 Jahren als Branchenführer für Corporate Relocation-Programme und Dienstleistungen.

Learnship ist ein global führender Anbieter für digitale Fremdsprachenschulungen und -ausbildung für Unternehmen. Nach der Gründung 2008 in Deutschland expandierte man zuerst in Europa und ist seit 2015 auch in den USA tätig. Mit einem jährlichen durchschnittlichen Wachstum von 40% in den letzten fünf Jahren arbeitet Learnship mit den Mitarbeitern von über 2.000 Kunden in 75 Ländern – einschließlich führender Marken wie Amazon, Bertelsmann, Nestlé, Puma, Roche und Volvo.

THI ist ein eigenständiges deutsches Family Office, das 2016 nach dem Verkauf eines 80 Jahre alten Familienunternehmens gegründet wurde. Mit einem Volumen von rund EUR 1,5 Mrd. soll langfristig ein diversifiziertes Portfolio von Finanzanlagen und Unternehmensbeteiligungen aufgebaut werden. Neben der Mehrheitsbeteiligung an Learnship werden auch weitere EUR 10 Mio. in das Unternehmen investiert, um die Expansion in weitere neue Länder voranzutreiben.

Das WFW-Beraterteam für Cartus wurde federführend vom Frankfurter Corporate-Partner [Dr Christoph Naumann](#) (auch M&A/Venture Capital) geleitet. Er arbeitete dabei eng mit den Hamburger Partnern [Verena Scheibe](#) und Gerrit Bartsch (beide Tax) sowie [Dr Christine Bader](#) (Regulatory) zusammen. Sie wurden unterstützt von dem Hamburger Senior Associate [Torge Rademacher](#) (Corporate) sowie den Associates [Dr Nicolaj Faigle](#) und [Julia Gallinger](#) (beide Tax).

Christoph Naumann kommentiert: „Nach der Beratung von Cartus bei vorherigen Venture Capital Finanzierungsrunden für Learnship freuen wir uns besonders, dass man bei dem Verkauf von Unternehmens-Anteilen auf uns zugekommen ist. Dies ist ein Beleg für die Stärke von WFW Deutschland in der Beratung sowohl bei Venture Capital- als auch bei Private Equity-Transaktionen.“

RELATED CONTACTS

**VERENA SCHEIBE**

PARTNER • GERMANY

T: HAMBURG: +49 40 800
084 416 / MUNICH: +49 89
237 08 60

vscheibe@wfw.com

**DR CHRISTINE BADER**

PARTNER • HAMBURG

T: +49 40 800 084 458

cbader@wfw.com

**TORGE RADEMACHER**

COUNSEL • HAMBURG

T: +49 40 800 084 438

trademacher@wfw.com

MEDIA ENQUIRIES

**WILL SALOMONE**

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to 'Watson Farley & Williams', 'WFW' and 'the firm' in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a 'partner' means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the "Information") is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.