

WFW BERÄT HQ EQUITA BEIM VERKAUF DER ROVEMA

31 OCTOBER 2017 • PRESS



Die internationale Wirtschaftskanzlei Watson Farley & Williams („WFW“) hat die deutschen Finanzinvestoren Equita GmbH & Co. Holding KGaA und Equita GmbH & Co. CoVest KGaA („HQ Equita“) beim Verkauf der Beteiligung an der ROVEMA GmbH („ROVEMA“) an die Franz Haniel & Cie. GmbH („Haniel“) rechtlich und steuerlich beraten. Über den Kaufpreis als auch die weiteren Details der vertraglichen Regelungen wurde Stillschweigen vereinbart.

ROVEMA, mit Sitz in Fernwald bei Frankfurt am Main, entwickelt und baut seit 60 Jahren Verpackungsmaschinen und –anlagen und zählt zu den führenden Unternehmen in diesem Bereich. Durch ihre Innovationskraft und ihrem breiten Spektrum an Produkten und Serviceangeboten konnte ROVEMA kontinuierlich wachsen und ist mittlerweile in über 50 Ländern vertreten.

HQ Equita hatte ROVEMA im Juni 2015 von dem geschäftsführenden Gesellschafter Thomas Becker und zwei weiteren Gesellschaftern erworben. Bereits beim Erwerb wurde HQ Equita von WFW rechtlich und steuerlich beraten.

Haniel ist ein deutsches Family-Equity Unternehmen und seit 260 Jahren erfolgreich auf dem Markt. Nachdem sie bereits andere Portfoliounternehmen wie Bekaert Deslee und CWS-boco bei ihrem Wachstum unterstützt haben, ist auch mit ROVEMA das Ziel weiter an Geschäft zu gewinnen.

Das Team von WFW wurde federführend von Corporate Partner Dr. Simon Preisenberger geleitet. Unterstützt wurde er von den Partnern Verena Scheibe (Tax) und Dr. Christine Bader (Regulatory). Des Weiteren berieten Senior Associates Dr. Fabian Reissinger (Employment) und Jörg Walzer (Tax) sowie Associates Christopher Grawe, Roman Schneider, Dr. Matthias Abendroth (alle Legal) und Julia Gallinger (Tax).

Der federführende Partner Dr. Simon Preisenberger sagt: „Wir freuen uns sehr, dass unsere langjährige Mandantin HQ Equita uns auch diese Transaktion anvertraut hat. Die langjährige, eingespielte Zusammenarbeit zwischen WFW und dem professionellen Team von HQ Equita hat maßgeblich dazu beigetragen, diese anspruchsvolle Transaktion effizient zum Abschluss zu bringen.“

RELATED CONTACTS



**DR SIMON
PREISENBERGER**
PARTNER • MUNICH

T: +49 89 237086 120

spreisenberger@wfw.com



DR CHRISTINE BADER
PARTNER • HAMBURG

T: +49 40 800 084 458

cbader@wfw.com



VERENA SCHEIBE
PARTNER • GERMANY

T: HAMBURG: +49 40 800
084 416 / MUNICH: +49 89
237 08 60

vscheibe@wfw.com

MEDIA ENQUIRIES



WILL SALOMONE

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to 'Watson Farley & Williams', 'WFW' and 'the firm' in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a 'partner' means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the "Information") is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.