

WFW BERÄT PNE WIND BEI DER VERÄUSSERUNG DES OFFSHORE-WINDENERGIEPROJEKTS „ATLANTIS I“ AN VATTENFALL

10 JANUARY 2017 • PRESS



Die internationale Wirtschaftskanzlei Watson Farley & Williams („WFW“) hat PNE WIND AG („PNE WIND“) beim Verkauf des Offshore-Windparkprojekts „Atlantis I“ an den schwedischen Energieversorger Vattenfall beraten. Das Projekt wird nach Vollzug des Kaufvertrages, der noch von dem Eintritt verschiedener Vollzugsbedingungen abhängig ist, an Vattenfall, einen der Marktführer in der Umsetzung und dem Betrieb von Offshore-Windenergieprojekten in Europa, übergeben. PNE WIND bleibt weiterhin als Dienstleister für das Projekt tätig. Nach dem kürzlich abgeschlossenen Verkauf eines Onshore-Windpark-Portfolios an Allianz Global Investors – dem größten Windparkverkauf in der Unternehmensgeschichte von PNE WIND – zieht PNE WIND nun im Bereich Offshore Wind mit dem Verkauf dieses Offshore-Windparkprojekts der Multi-Megawattklasse nach.

Das Projekt „Atlantis I“ liegt innerhalb des Gebiets der Ausschließlichen Wirtschaftszone der Bundesrepublik Deutschland, ca. 84 km nordwestlich der Insel Borkum, und verfügt über bis zu 73 Windenergie-Anlagen. PNE WIND hatte das Windpark-Projekt im Jahre 2013 erworben und kontinuierlich weiterentwickelt. Auch bei dem Erwerb des Projekts beriet WFW bereits PNE WIND. Das Projekt ist in der für Frühjahr 2017 anstehenden ersten Ausschreibungsrunde für Offshore Windenergieprojekte in Deutschland teilnahmeberechtigt.

Das PNE WIND beratende WFW-Team wurde geleitet durch den Hamburger Corporate/Energy-Partner Dr. Malte Jordan. Unterstützt wurde er durch Tax Partner Gerrit Bartsch, Regulatory-Partnerin Dr. Christine Bader, Senior Associate Jörg Walzer (Tax) und Associate Dr. Matthias Annweiler (Corporate/Energy).

„Wir freuen uns, unsere langjährige Mandantin PNE WIND in kurzer Zeit bei zwei wichtigen Windpark-Transaktionen beraten zu haben“ führt der federführende Partner Dr. Malte Jordan aus. Und ergänzt: „Gleichzeitig handelt es sich um den dritten Verkauf eines für die anstehende erste Offshore-Ausschreibungsrunde teilnahmeberechtigten Projekts, an dem wir im vergangenen Jahr beteiligt waren. Dies belegt die anhaltende Investitionsbereitschaft im Bereich der Offshore Windenergie in Deutschland.“

RELATED CONTACTS



DR MALTE JORDAN LL.M.
PARTNER • HAMBURG

T: +49 40 800 084 461

mjordan@wfw.com



DR CHRISTINE BADER
PARTNER • HAMBURG

T: +49 40 800 084 458

cbader@wfw.com

MEDIA ENQUIRIES



WILL SALOMONE

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to 'Watson Farley & Williams', 'WFW' and 'the firm' in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a 'partner' means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the "Information") is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.