

WFW BERÄT EFTD BEIM ERWERB VON RS EXCLUSIV UND TYREXPERT

4 JANUARY 2019 • PRESS



Watson Farley & Williams („WFW“) hat European FinTyre Distribution („EfTD“) im Zusammenhang mit der Unterzeichnung einer bindenden Vereinbarung zur Übernahme von RS Exclusiv Reifengrosshandel GmbH („RS Exclusiv“) und TyreXpert Reifen + Autoservice GmbH („TyreExpert“) beraten. Die Übernahme bedarf der Genehmigung durch die zuständigen Behörden.

Die EfTD Gruppe – im Besitz von Bain Capital Private Equity, einem führenden globalen Investmentunternehmen – hat das Ziel, Europas führende Reifenvertriebsplattform zu werden, sowohl durch internes Wachstum, als auch durch Übernahmen führender Reifenunternehmen. In nur zwei Jahren hat sie bedeutende Unternehmen wie die italienische Fintyre, die deutsche Reiff Tyre Group und Reifen Krieg übernommen.

Das WFW-Team, das EfTD während der Transaktion begleitete, wurde vom Frankfurter Corporate Partner Dr. Torsten Rosenboom geleitet. Unterstützt wurde er von Managing Associate Dr. Jan Winzen, Senior Associate Myriam Kirchner und den Associates Nicolas Persch, Matthias Murr und Can Altan. Banking & Finance Associate Alexander Piepenbrock, ebenfalls Frankfurt, beriet zu Finanzierungsfragen. Die Managing Associates Dr. Norma Studt und Torge Rademacher aus dem Hamburger Büro berieten zu arbeitsrechtlichen Fragen und IP/IT. Associate Christopher Grawe unterstützte im Bereich Real Estate. Partner Dr. Felix Siebler, Frankfurt/München, beriet zu Regulierungsfragen.

Dr. Torsten Rosenboom kommentiert: „Es freut uns sehr, dass EfTD uns bei dieser wichtigen Transaktion das Vertrauen geschenkt hat. Die erfolgreiche standortübergreifende Arbeit unserer M&A und Private Equity Gruppe setzt sich so auch außerhalb der Kernsektoren der Kanzlei weiter fort.“

MEDIA ENQUIRIES



WILL SALOMONE

T: +44 20 3036 9847

media@wfw.com

DISCLAIMER

WATSON FARLEY & WILLIAMS

Watson Farley & Williams is a sector specialist international law firm with a focus on the energy, infrastructure and transport sectors. With offices in Athens, Bangkok, Dubai, Dusseldorf, Frankfurt, Hamburg, Hanoi, Hong Kong, London, Madrid, Milan, Munich, New York, Paris, Rome, Seoul, Singapore, Sydney and Tokyo our 700+ lawyers work as integrated teams to provide practical, commercially focussed advice to our clients around the world.

All references to ‘Watson Farley & Williams’, ‘WFW’ and ‘the firm’ in this document mean Watson Farley & Williams LLP and/or its affiliated entities. Any reference to a ‘partner’ means a member of Watson Farley & Williams LLP, or a member, partner, employee or consultant with equivalent standing and qualification in WFW Affiliated Entities. A list of members of Watson Farley & Williams LLP and their professional qualifications is open to inspection on request.

Watson Farley & Williams LLP is a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC312252. It is authorised and regulated by the Solicitors Regulation Authority and its members are solicitors or registered foreign lawyers.

The information provided in this publication (the “Information”) is for general and illustrative purposes only and it is not intended to provide advice whether that advice is financial, legal, accounting, tax or any other type of advice, and should not be relied upon in that regard. While every reasonable effort is made to ensure that the Information provided is accurate at the time of publication, no representation or warranty, express or implied, is made as to the accuracy, timeliness, completeness, validity or currency of the Information and WFW assume no responsibility to you or any third party for the consequences of any errors or omissions. To the maximum extent permitted by law, WFW shall not be liable for indirect or consequential loss or damage, including without limitation any loss or damage whatsoever arising from any use of this publication or the Information.

This publication constitutes attorney advertising.